

És l'hora de vendre a l'exterior

Pla de Promoció Internacional

el motor exportador de la teva empresa

Més informació:

empresaexporta@cambrescat.org

Tel. 934 169 457

www.paicambres.org

INICIACIÓ A L'EXPORTACIÓ

Pla de Promoció Internacional

Posem rumb a les teves vendes internacionals

La fórmula de l'èxit:

nous mercats
+
noves oportunitats
=
més vendes



Consell General de Cambres
de Catalunya

ACCIÓ  Generalitat
de Catalunya



empresa **exporta** 

Presentem un **programa pràctic i efectiu** orientat, exclusivament, a les pimes no exportadores amb una facturació internacional d'un màxim del 15 % del total i que tinguin, com a màxim, 50 treballadors, **per augmentar vendes** als mercats internacionals

**Cambres de Comerç
a Catalunya**

Barcelona 934 169 486 · internacional@cambrabcn.org

Girona 972 418 517 · mmartinez@cambragirona.org

Lleida 973 236 161 · jquejido@cambralleida.org

Manresa 938 724 222 · jferrer@cambramanresa.org

Palamós 972 314 077 · guillem@cambrapalamos.org

Reus 977 338 080 · internacional@cambrareus.org

Sabadell 937 451 263 · promociointernacional@cambrasabadell.org

Sant Feliu de Guíxols 972 320 884 · elenarondos@cambrescat.org

Tarragona 977 219 676 · rbarros@cambratgn.org

Tàrrrega 973 314 327 · areig@cambratarrega.com

Terrassa 937 339 833 · ipujol@cambraterrassa.es

Tortosa 977 441 537 · internacional@cambratortosa.com

Valls 977 600 909 · internacional@cambravalls.com



Consell General de Cambres
de Catalunya

ACCIÓ  Generalitat
de Catalunya

posem rumb a les teves vendes internacionals

T'ofereim un **servei individualitzat** adaptat a les teves necessitats perquè puguis créixer i aconseguir clients a l'exterior.

Posem a la teva disposició un assessor expert en comerç internacional, que t'ajudarà a planificar les primeres passes per exportar amb èxit.



amb el **Pla de Promoció Internacional**

- Detectarem els productes** i serveis de la teva empresa idonis per començar a exportar
- Identificarem els millors mercats** per vendre els teus productes
- Seleccionarem els canals** de distribució més adients per a la teva empresa
- Dissenyarem un pla d'actuacions** per assolir les primeres vendes internacionals
- Identificarem els clients potencials** per als vostres productes/serveis

Fase I **Selecció dels mercats**

L'empresa compta amb el suport d'un **consultor expert en comerç internacional** durant 20 hores, amb una durada màxima de 3 mesos, per:

- definir quins són els canals comercials per arribar a contactar-los
- analitzar, seleccionar i prioritzar els mercats objectiu
- definir accions específiques per començar a exportar

Fase II **Identificació de clients potencials**

L'empresa compta amb el suport d'un **consultor expert en comerç internacional** durant 20 hores, amb una durada màxima de 3 mesos, per:

- identificar els clients potencials per als seus productes/serveis

Preu

Fase I: **573 €** (IVA inclòs)¹

Fase II: **189 €** (IVA inclòs)²

Total: 762 € (462 € són deduïbles)

1. El cost de la fase I és de 1.300 € + IVA, dels quals el Departament d'Empresa i Ocupació de la Generalitat de Catalunya aporta la quantitat de 1.000 €

2. El cost de la fase II és de 900 € + IVA, dels quals el Departament d'Empresa i Ocupació de la Generalitat de Catalunya aporta la quantitat de 900 €. D'aquesta manera l'empresa només es fa càrrec de l'IVA